

副業のチャンス!! 海外から「個人輸入」をしてネット通販してみたい

輸入初心者(始めてみたい方・始めたばかりの方)のあなたへ。

海外個人輸入成功ナビゲーション!!

今、「給料 up が見込めない」「本業の給料だけでは生活が大変だ。」と
考え、副業を始めたいと思っている方が急増していると感じています。

このレポートは様々な副業の中でも、手軽に始められ利幅が大きい

海外個人輸入からのネット通販について、**輸入初心者**の方々からのよく

ある疑問(質問)を、Q&A 形式で分かり易く解説しています。

レポートにある、海外個人輸入に対してのよくある 3 大質問とは・・・

- 1 海外個人輸入してみたいが(商品の選び方・仕入先・海外からの送り方・税金)は?
- 2 海外個人輸入を始めたばかりだが、実際に起こったトラブルについて
- 3 その他、最初から本業としての可能性は、副業がよいのか?

上記 1~3 のように、実際に質問があった内容から重要なものを選び、

解説しています。ダウンロードして頂き、今後の個人輸入取り組みへの

参考にして下さい。

※当レポートは著作権法で保護された著作物です。筆者の書面による事前許可なく、一部又は全ての複製・転売・転載することを禁じます。

又、全ての人に同一の効果・影響を保証するものではありません。レポートの内容に対して、如何なる損害を受けましても発行者配布者は、一切の責任を負いません。

Q1 現在、会社勤めですが不景気の為給料が上がらず、何か副業を考えています。海外の友人に頼んで安い商品を個人輸入し、ヤフオク等で販売を考えています。輸入販売業としての許可届出、資格がいるのでしょうか。又輸入の際、税金等はどうなるのでしょうか。

A ヤフオク等でも「商品の販売」である限り、商業輸入となります。小口輸入です。まず、許可や届け出はいりません。資格については貿易会社に勤めていて、輸出入の書類等を作成するならば、通関士の資格は優遇されます。この場合は、個人輸入ですので資格は必要ありません。個人輸入の規模だと輸入手続きは、国際宅配便等が代行してくれます。(規模によっては代行業者の乙仲を利用します。)但し輸入時の関税や国内消費税等はあなたが払うことになります。

Q2 副業で海外個人輸入を始めたばかりです。中国の仕入れ先が詐欺ではないか心配です。(ネット取引なので会ったこともない人に、代金を先に払うのは、不安です。)

A 1.商品見本が購入できるか交渉する。見本を購入出来ないなら取引しない。
2.届いた見本を実際に手に取り、品質を確かめる。不良品でないかどうか確認。
3.仕入れ先の HP 有り無し、住所や電話も確認する。実際に電話を試みる。
4.振り込み先口座(現金振り込み)の確認、カード決済の可否も確認する。
5.上記の件を銀行やカード会社に照会してみる。
以上、1~5 参考にして下さい。

Q3 海外個人輸入に興味があり、海外から仕入れた商品をヤフオク等で転売したいと思います。(現地の輸入代行業者も捜しました。)

ネットで海外の商品仕入れサイトを検索したいと思いますが、英文で書かれていると思うので不安です。

A まず、海外商品仕入れサイトについてですが、翻訳したいサイトのアドレスをコピーし貼り付けて、ヤフー等のウェブ翻訳で翻訳すれば日本語に翻訳が可能です。但し、長文だとやや分りにくい文章になる事もあります。

次に気になったのが、**転売**という方法です。転売の場合、基本的に仕入れ価格が高く、例えば日本円で¥700 で仕入れ転売価格が¥900~¥1,000、単純な利益が¥200~¥300 となります。

輸入者が支払う税金として、関税約 5%(物や輸出国によって違う。)と、国内消費税代行業者に支払う手数料(5%~10%)、それに海外からの保険料+1 つあたりの送料・出展料を考えると、残りの利益はほんの少しか下手をすれば、損をしてしまいます。結論は、海外個人輸入での**転売**は利益が少な目だと思います。

但し、仕入れ価格が安く国内での販売価格が高い。つまり、利益が多い商品なら転売もおすすめしたいと思います。

私の経験上では、「海外個人輸入の商品を**転売**しても利益が少ない」が常識になっています。▲(ヤフオク等でいくらで売られているか、調査が必要ですね。)

※転売品ではなく、製造メーカーの商品(仕入れ価格が販売価格の 15%~25%)を捜し、仕入れれば支出を考えても利益がでると思います。 参考にして下さい。

Q4 海外個人輸入を副業で始めたいと思っています。海外の可愛い雑貨を仕入れて、ネットで売りたいと思っています。(仕事は貿易会社で貿易事務をしており、貿易実務検定資格も持っているOLです。)まず、資格があると有利なのでしょうか。実際の輸入はやったことがないので、不安です。又、今は始めやすいのでしょうか。アドバイスをお願いします。

A 海外個人輸入に貿易実務検定や通関士などの資格は不要です。(貿易の基礎知識として、あれば便利) 会社組織に勤めるならば有利になると思いますが…大切なことは、商売の基本である「いかに安く仕入れて高く売る。」かです。売り方や広告、アピールの仕方を考える事のほうが大切です。

つまり、ネットでいかに売るかを考えましょう。今は、お店を借りる必要がなく、商品を保管する倉庫も不要、商品の保管から注文時の梱包包装、発送まで代行してくれる業者があり、(格安で) ※ 副業として取り組み易い環境が整いました。流行り言葉と同じく、「やるなら、今でしょう。」です。

Q5 海外からの個人輸入で没収される事はありますか。

A 通常個人輸入なら「国際宅配便」(UPS、FEDEX、郵便局)等を使います。発送方法を問わず、内容品を確認する必要があると判断されれば、開封検査を受けます。貨物全体が輸入禁止の物なら、没収破棄となります。一部の場合はそのみ除かれ、残りが届きます。

※ 購入前に禁制品でないか税関で確認しておけば、トラブルは避けられます。

Q6 海外旅行で訪れた国で気に入った、調味料(スパイス)を見つけました。日本では売っていない様なので、個人輸入してみたいのですがどの様にすれば良いでしょうか。

A 輸入方法として (商品として輸入、販売するものと考えてみます。)

1. 現地の製造メーカーに直接連絡して、卸し価格で日本へ送ってもらう。(送料・関税・保険・国内消費税)を確認しておく。(先ずは、見本品として少量。)
2. 現地の仕入れ代行業者に、仕入れ代行及び日本へ送ってもらう。(上記、同上)
3. 少量ならば、現地のマーケットで直接仕入れて持って帰る。又は、国際宅配便等で送る。(但し、送れるかどうかを確認しておく。送料や税金等は同上)
4. ※(食品等輸入届書を、厚生労働省検疫所に提出する。届出は日本輸入時の通関業者に頼めば、代行してくれます。

Q7 海外から安く(できれば卸価格で)個人輸入したい、ワインがあります。しかし、メーカーの最低購入希望数が多いので輸入出来ないようです。何か方法はありますか。

A 質問からすると商売としての輸入なのか、個人的に使用されるものなのか、分りにくいのですが、どちらにせよ基本的な回答をさせていただきます。Q6と同様に

1. 製造メーカーに直接連絡して、卸価格で日本へ送ってもらう。(送料・関税等考慮する。) 商売、個人使用でも交渉(購入希望数)の確認が必要です。
2. 現地の仕入れ代行業者に仕入れ、日本への送りを頼む。(特に商売ならば)
- 3.但し、メーカーが指定する最低限の数量を購入できないなら、諦めるしかありません。又、商売となりますと(税関の判断) 酒類販売の免許がないと輸入できません。

Q8 自分で使う範囲ですが、海外からの個人輸入は今、損ですか得ですか。

A 商売として考えるならば、商品に対する代金に(送料・関税・消費税・利益)を加えた、販売価格を設定しなければなりません。個人使用だと利益を考える必要は無しです。但し、数が少ない分(送料)が割高になります。品物と数にもよりますが、基本的にお得だと思います。

1.品物はUPS や FEDEX、郵便局等の国際宅配便を使えば、海外から日本の自宅まで簡単に届けてくれます。しかし、速達にすると送料がとても高くなりますので、通常便にしてください。日数は国によって違いますが、アジア圏からなら早ければ 3 日位で届きます。

2.(送料)については基本重さになりますので、ある程度の数を買った方が得です。

3.(関税)については価格が安くても、高い物もあります。関税がどの位かは税関に問い合わせてください。

4.特にネット通販の購入だと、現物を見ていないので違うものが届いた等の、トラブルがある様です。申し込み時に色や数等、しっかり確認してください。

5.取引は基本英語です。トラブル時のクレーム文等は翻訳ソフトを使って対応を考えてください。難しい様なら、英語ができる知人、友人に相談してください。

※(クレーム文章は基本的なひな型があります。ネットで公開されています。)

Q9 海外から個人輸入した睡眠薬をネット通販してもいいですか。

A 輸入者が個人的に使用することに限定されます。 ネット通販等、他人に販売した時点で薬事法違反です。又輸入した医薬品等を他人に譲ったり、他の人の分をまとめて輸入する事も違法になります。 厳密にいうと地方厚生局に必要書類を提出し、商売の為の輸入でないことの証明を受ける必要があります。

Q10 海外からの個人輸入品が税関で止められています。せっかく仕入れた物なのに、どうなってしまうのでしょうか。(海外の郵便局から発送しました。)

A 海外の郵便局から商品を送った場合、開封検査後に輸入出来ない貨物だと判断されれば・・・

1. 送られてきた国に郵便物を返す。
2. 受取人が受け取る権利を放棄する。(つまり、破棄して下さいと意思表示する。)
3. 貨物が没収される。(2と同じだが強制的に)があります。

※税関に疑いをもたれた場合、輸入者に対して通知があります。止められているということは、それなりの理由があるということですから、とりあえず待ってみてください。あまりに長い日数待たされるのなら、通知書の内容に不服申し立てという項目があるので、税関に対して連絡及び、申し立てをしてみてください。

Q11 海外からの個人輸入に興味があります。副業でやってみたいのですが、副業を禁止している会社が多いようです。外国ではどうなのでしょう。今、OLで事務をやっています。

A 知人の韓国人女性ですがご主人の収入だけでは大変な為、本業の休みを使い、ソウル市内のアクセサリーメーカーからピアスを仕入れ、日本のお店に卸し販売をしています。(本業は日本語学校の講師)土日や祝日を上手く利用している様です。外国では会社が認める、認めないに関わらず、本業とは別に副業をしている方が多いようです。

Q12 (ドラえもん)や(ドラゴンボール)(ワンピース)など、DVD 海外正規版を逆輸入して販売(個人輸入程度に)するとどうなりますか。副業から始めてみたいのですが。

A 事前調査をした店舗やメーカーでの正規品ならば、販売するにあたり税務署への届出が必要になります。(海賊版ならば違法です。)

副業としてでも、確定申告での収入申告が必要です。しなかった場合、調査が入れば違法罰則となります。

海外正規版は中国やアジア圏で販売されていますが、見た目では判断出来ない様な海賊版も出回っています。

※仕入先メーカーの事前リサーチ、著作権の確認、正規品の証明書確認等、これらをいい加減にしない様注意が必要です。

Q13 副業で海外の個人から DVD や CD を仕入れヤフオク等で、販売したいと思います。 著作権等の違反になるのでしょうか。

A Q12 と重なりますが、今回は法律的にどうなるのかをお答えします。

国内で販売するのであれば、 第 113 条 1 項 1 号から販売者が海賊版である事を知らなかったとしても、違法になります。(ヤフオク等で違法品を売っている事がある)

500 万円以下の罰金又は、5 年以下の懲役です。 つまり、海外からの個人輸入(海賊版)は販売者が知っている。いないに関わらず違法なので、この様な商品を仕入れる事のない様、細心の注意が必要です。

Q14 副業で海外個人輸入(インドネシアが好きで籐のイスを仕入れ)をやってみたいのですが、どんな方法がありますか。最初は少量~始めようと思っています。

A 海外宅配便(UPS や FEDEX)等だと、大きさの制限があるのでイスのサイズを調べて下さい。 難しいなら船便か航空便になります。 スピードを選ぶなら航空便ですが、送料が高くなります。当然、大きさと数によって送料が違います。船便だと日本まで、2~3ヶ月位かかります。送料は宅配便よりも安いです。

※輸送についてはメーカーに依頼して、(送料保険料込み)の価格を出してもらう方が良いと思います。慣れるまでは、少し割高でも手間を考えれば楽ですね。

日本での通関については、輸送先の通関代行業者に依頼して下さい。1通関につき基本手数料がかかります。その他、関税や消費税は税関に確認して下さい。

Q15 よく聞くバイマは、海外商品を輸入して日本で販売しているショップサイトなのでしょうか。

A はい、日本人に向けての輸入品ショップサイトになります。日本在住の輸入品販売者が、海外各地に個人輸入の仕入れ代行をしてくれるスタッフをおいて、輸入販売している様です。副業として始める方が多い様です。

Q16 海外旅行が趣味のOLです。海外からマグカップ等を個人輸入してネット販売したいです。個人輸入は初めてですが、副業として販売する場合の法律を教えてください。又、海外のブランドから購入した物を販売してもよいのでしょうか。

A 海外の店やブランドから購入した場合、個人で使用もしくは友人知人におみやげの程度ならば、法的に問題なしです。(例、ヤフオク等でブランド品と偽って安く売る様な事は、当然違法です。)

基本的には(商品として販売し、利益を得る。)ならば、税務署に申告が必要になります。申告なしで、調査が入れば(脱税)となり違法で罰金を取られてしまいます。但し、※(売上ではなく、年間の利益が20万円以下なら不要です。)

又、特にブランド品については数量にもよりますが、製造メーカーや代理店の販売許可が必要です。メーカーとの交渉が必要です。

Q17 知人が小物雑貨(自分のおみやげ店で販売)を海外から少量個人輸入して、販売しているそうです。その人は「少しなので申告していない。」と言っています。そもそも輸入品販売は届出が必要なのですか。

A 輸入品販売は届出は不要です。アンティーク等を海外から仕入れ販売するなら、古物商取引の届出が必要です。今回の「少し」について、基本的には申告が必要。但し、※(売上ではなく、年間の利益が20万円以下なら不要です。)

Q18 流通関係のOLですが結婚しても続けられる副業として、海外個人輸入を考えています。輸入のノウハウはどの様に学べばいいのでしょうか。又、貿易関係の会社に1度勤めて経験を積んだ方がいいですか。

A まず、ノウハウについてですが個人輸入に関しては、難しい貿易本(専門用語が書かれている。)を読む必要はありません。 ※(この様な本がとて多いです。)

個人輸入に特化した実例の多い本(著者が実際に個人輸入し、ネット販売や店での販売をしている。卸し販売をしている。)を選び、参考にしてください。

又、「貿易関係の会社に1度勤める。」ですが、組織に勤める事が目的ならいいのですが、副業での個人輸入なら必要ありません。時間がもったいないです。

※個人輸入では、どんな物が人気があり、いくらで売れているか、それがどの国で安く仕入れられるのか、それを売るにはどんな方法があるのか、等の調査が大切だと思います。参考にしてください。

Q19 よく、ヤフオクで高級ブランド品を安く出品している個人の方がいますが、可能なのでしょうか。私も個人輸入して出品したいのですが。

A 残念ですがその様な人は、ジャンク品(偽物)や海賊版を偽って出品しています。これは、100%違法です。よくある、出品者の評価と商品の真偽は関係ありません。

通常、ブランド品は日本に正規代理店があるとか、正規ルートの保証書があります。個人輸入では難しいです。これから個人輸入を考えているなら、偽物や海賊版を平気で売る様な事は、絶対にやめてほしいと思います。

Q20 ヤフオクで大人気のデコパーツ等を、大量に安く売っている人がいます。どこで仕入れているのですか。又、私にも個人輸入できるのでしょうか。(今年で 0L8 年目です。旅行が趣味で個人輸入に興味があります。)

A 特に中国や香港からの輸入だと思います。ほとんどのメーカーが1パーツ1色に付、最少販売数(ミニマムロットといいます。)が 1,000 個単位(1個約、1円~5 円)からと、とにかく大量注文しないと相手にされません。

又、毎月最少販売数以上の数を、継続して注文をださなければ、やはり相手にされません。売れるのはわかっているけど、個人輸入としては難しいと思います。

どうしてもと思うなら、少量でも個人輸入が可能な国とメーカーを探ることだと思います。 ※日本貿易振興会ジェットロや各地の商工会議所に問い合わせしてみてください。

Q21 現在サラリーマンですが、副業で海外個人輸入(ファッション小物)を始めたいと思っています。開業について質問があります。

Q1. 個人事業で輸入業ができるのか。 Q2. 本業の会社に副業がばれるのか。
Q3. 海外への送金はどの様にするのか。 Q4. 税金はどうなるのか。
Q5. 銀行口座に社名は必要か。 Q6 会社概要を作成しないといけないか。

A1. 可能です。 A2. 所得税の確定申告の際、住民税を「給与以外の分を普通徴収にする。」にチェックを入れるとバレません。 A3. 大手銀行から海外送金出来ます。
A4. 所得税については確定申告して下さい。 A5. 社名ではなく屋号になります。
A6. あれば国内販売やネット通販等、取引先やお客様に対しての信用に繋がります。

Q22 副業でネット通販(個人)を考えています。海外の手頃なジュエリーを輸入するつもりです。自分で海外に行って直接店舗で買った物を販売しようと思います。素材表示等はどうすればよいのでしょうか。

A ネットショップの多くは国内仕入れをしていますが、今後オリジナリティが大切になると思います。独自性がなければ他店と差別化できません。但し、海外の店舗で仕入れるのではなく現地製造メーカーや、卸しメーカーから直接仕入れる事をお勧めします。

又、素材表示等の情報は基本的にメーカーからのものをのせ、情報がなければメーカーに依頼して作成してもらって下さい。

Q23 現在会社員です。副業で海外個人輸入を始めました。(会社に副業了承済み)申告や税金等について質問させて下さい。

※知人のベトナム人から女性用バックを、副業程度に個人輸入しています。年間売上が60万弱、利益は30万程です。輸入時の関税や送料、パソコン購入費、プロバイダ料等、個人事業でも経費計上できますか。

A 青色申告をすれば (関税・送料・商用利用のパソコン・プロバイダ料)等計上可。

事業所得(青色)=収入-経費-青色申告控除(10万または65万)となります。

10万控除は簡易帳簿、65万控除は複式帳簿です。会計ソフトを使えば経費等を打ち込むだけで、簡単に作成出来ます。

開業から2ヶ月以内に税務署に対して、開業届と青色申告の申請をすれば開業時から適用出来ます。もう開業しているなら、青色申告の申請を毎年3月17日までにすれば、今年の収入から適用となります。

Q24 犬の服やアクセサリーを個人輸入して、ネット販売したいのですがあまり知識がありません。(専業主婦で副収入として考えています。)

A 今、ペット用品は大流行ですが、ライバルがとても多い業種ですね。海外の既製品を仕入れても、他店と差別化が出来ないので難しいと思います。

例えばオリジナルデザインを考え、個人ブランドとし差別化を図る。海外で少量でも対応してくれるメーカーを探し、デザインを持ち込みオーダーメイドする。

又は、メーカーのデザインに自分のデザインをプラスアルファして、オリジナルデザインの商品を作る。(個人でも独自性のある物を作り、個人輸入して販売)参考にして下さい。

Q25 海外の子供服を個人輸入して、ヤフオク等に出品したりネット通販をしたりして、副業程度でいいので収入がほしいのですが。

※英語がわからないので不安です。又、商品代以外にどれ位かかるものなのか、アドバイスをお願いします。

A 副業としてでも商品売るのですから、小口輸入となります。

1. 英語については、ネット上での注文や問い合わせならヤフー等の翻訳ソフトを使えば便利です。但し、長文の場合やや分りにくい文になります。しかし、詳細なやり取りの場合は、英語の出来る知人や友人に助けてもらう事をお勧めします。

2.商品代とは別に、日本までの送料・保険代・関税・国内消費税がかかります。東南アジアの商品は仕入れが安く、上記をかけても十分利益がでます。又、良い品質の子供服がありますので、日本貿易振興会等で調べてみて下さい。

Q26 副業で始めたオークションが軌道に乗り、利益が年間 80 万程度でそうです。本業は普通の会社員で、商品はタイから女性用綿衣料を個人輸入しています。(妻も手伝ってくれている。)税金について教えてください。会社で副業は禁止されています。

A 1.副業にかかる経費として、インターネットプロバイダ代、商売用携帯通信費、送料、パソコン購入費、関連書籍代、奥さんの給料(金額により所得税がかかる。)等は、計上出来ます。

2.税務署側からすると、いくらで何を売っているのか。いくら入金があったかが重要です。ですので、売った物、オークションのシステム利用料の内訳や、誰の口座にいくら入金があったのか。を明確にしておくのが大切です。

3.会社に対してですが、仕入れやオークション ID 支払い等を奥さんの名義にして、奥さんの口座で対応する。税務署へも奥さんの名義で申告する。参考にしてください。 参照(Q21の A2 所得税の確定申告の際～)

Q27 海外個人輸入について、副業として興味がありご質問したいと思います。(本屋に行けば関連本で、本業なら年収 1,000 万可能とか副業で月 10 万～15 万稼げる。とか書いてありますが、現実ではどうなのでしょう。)

A まず、「本業なら…」について、1,000 万は「可能」であって「確実」ではないと言う事です。(本人の努力、工夫、運、タイミング)もあり一概に言い切れません。次に、副業としての「月 10 万～15 万…」についてですが、今は店舗不要、発送や梱包も代行してくれ、商品管理も同じく、倉庫不要。等、以前より資金と労力が最小限ですむ様になりました。つまり、自分の時間を確保しながら副業としてなら、上記の金額は達成出来ると思います。参考にしてください。

Q28 以前から海外個人輸入に興味を持っていました。アジア雑貨が好きなOLです。クッションカバーやエスニック衣料を仕入れて、ネット通販やオークションに出展したいと思うのですが、やはり副業から始めた方が安全でしょうか。自分なりに個人輸入関連の本で研究しました。

私が今、考えているのは・・・

- ▲(仕入先はHPを持っている海外メーカー、始めのうちは少量から仕入れる。)
- ▲(ネットショップを作り、SEO対策、イベントでリピーターを作る。)です。

上手くいくのか不安です。アドバイスをお願いします。

A 始めから本業として起業を考えるならば、お勧めしません。まず、失敗します。

副業として始めて、少しずつ売上目標や利益目標を達成した結果、本業に出来るならばOKです。例えば、最初は副業として月に5万~10万の継続した利益をだせる様にする。その後、目標金額を上げていき少しずつ達成していく。

アジア雑貨がお好きな様ですが、おしゃれな綿製品やエスニック衣料は今も人気があります。特に仕入れが安く利益が高いのでお勧めです。

又、仕入れ先についてですが、ネットにHPを持っている海外メーカーのサイトを見るだけでなく、日本貿易振興会や商工会議所で調べた、海外メーカーやショップに直接出向きサンプルをもらい、商品を実際に手に取ってみる。事も強くお勧めしたいと思います。

少量からの仕入れはいい方法です。ネットショップ作りにSEO対策は絶対ですね。ヤフー等のリスティング広告を利用する。買って頂いたお客様に継続して、メルマガの発行やイベントを仕掛けていく、等も基本だと思います。

Q29 海外から個人輸入を始めました。今度、東南アジアから(綿製三角クッション)を仕入れたいと思っています。しかし、普通の国際宅配便ではサイズと数が大きすぎる為、かなりの送料がかかってしまう様です。できるだけ安い輸送の方法を教えてください。

A コンテナ輸入※(混載便)は個人でも申し込み可能なのでお勧めです。但し、船便なので日本到着まで、国にもよりますが 2~3 ヶ月位かかると思ってください。※この場合、商品総額は商品代に下記条件の価格を足した金額になります。

(1) CIF 価格(発送するメーカー側が貨物を荷揚げ地、つまり日本の港で荷揚げするまでの費用を負担する。)とって送料等がメーカー元払いの場合、メーカー側が商品代金に上積した金額を提示してきます。

メーカーからは船が出港した時に、インボイス(荷物内容の証明書類)や B/L(3 枚 1 組の船荷証券)の写しが、メールかファクスで届きます。(この場合あなたに)

又、メーカーが使う現地の船会社又はフォワーダーからは、arrival notice(発送証明書)が届きます。(フォワーダーとは混載時複数の荷主の荷物をまとめる業者)これにより、貨物がいつ頃どの船で届くかが事前に分かります。これらの書類は荷物引き取りの時に必要です。

(2) 次に FOB 価格(発送するメーカーが自国の港で貨物の積み込みまでをする費用)とって送料等が着払いの場合、(当然 CIF 価格より安い。)荷受人であるあなたが、上記フォワーダーを指定しなければなりません。かなりの手間です。

この場合、大手フォワーダーではなく中堅か地場の業者を選んで下さい。(大手は個人に対応が悪い。)

現地、フォワーダーについて探し方が分らなければ、通関業で WEB 検索すれば見つける事が出来ます。参考にして下さい。

(3)最後に通関についてです。

DDP(目的地つまり、日本までの輸送費・リスク及び輸入関税まで全てを売主の発送メーカーが負担する。)のように、売主のメーカー払いでない場合。

つまり、前ページの ▲CIF 価格や FOB 価格の場合、輸入関税はあなた荷受人が払う事になります。又、商品が初めて仕入れるものなら、あなたが通関代行業者や税関に商品見本やカタログを見せて、輸入できるかどうかも事前確認して下さい。

※確認事項は(関税の有り無し、輸入する国によつての関税率、禁制品でないか。)等、です。

Q30 何かいい副業がないかと考えています。色々な副業がありますが、海外個人輸入は今チャンスなのでしょうか。

A 20年～30年前は副業、本業に関わらず商売を始めるには、まとまった資金が必要でした。又、商品を守る為の店舗にかかる敷金や礼金、内装費や倉庫代、とにかく開業資金を準備するのが大変な時代だったと思います。開業後も営業や注文後の発送、梱包の手間、等々それらを続ける為の資金、労力は今思うと「よくやってきたな。」というのが感想です。

さて、そんな時代に比べて今はどうでしょうか。

ネットの普及で簡単にネット通販を始められる。(店舗不要)、商品発送代行を使えば(商品の包装・梱包・発送不要)、商品管理代行を使えば(倉庫不要・商品管理不要)代行料もとても安い。自分の時間を切り売りしなくてよい。等々、メリットが多い。

海外からの輸入については、欧米諸国だけでなく東南アジア圏からの関税も引き下げられたり、国によっては撤廃されたりしています。つまり、安い価格で仕入れる事が出来て、税金も安い。国内仕入れにはない商品の差別化とオリジナル化も、しやすい。アイデア次第でビジネスチャンスが広がっていると思います。

Q31 アパレル会社の OL です。 今まで自分が使う物を海外のショップから購入した事があります。 将来、副業として海外から商品を仕入れネット通販ができればと考えています。個人で使う物の輸入と副業としての輸入の違いを教えてください。

A 副業でも商品として販売するなら、小口輸入となります。

商品代金に現地税金、現地からの送料、保険適用なら保険料、関税、国内消費税がかかります。

輸入方法としては、商業目的の輸入なら現地、輸出代行業者に頼めば通関手続きをしてくれます。 但し、商品の大きさや重さにもより代行業者で扱えない物もあります。 大きな物ならコンテナ便(船便)が安いですが、日数がかかります。

又、現地の製造メーカー等から仕入れを考えた場合、メーカーが指定する輸出代行業者をお願いする事が多いです。

▲注意!! 個人使用目的としてなら、個人輸入できた物が商品としての販売目的なら、日本の食品衛生法や薬事法にふれる為輸入出来ない物もあります。 輸入前に税関や通関代行業者に確認して下さい。

その他、詳細を確認するなら (ミプロ)対日貿易投資交流促進協会などもお勧めします。

Q32 海外旅行が好きでタイやベトナムへよく旅行しますが、商品の値段が安いのに驚いています。海外個人輸入に興味があり、将来小物バッグや小物入れを仕入れて、ネット通販できればと考えています。

OLで事務をしています。副業で始めるには具体的に何をすればいいのでしょうか。

A 具体的に何を準備していけばいいのかは、複数ありますのでここでは省きますが、海外個人輸入品をネット通販する為の大きな流れをお答えしたいと思います。

1. 興味がある商品の国内価格を調べ、海外仕入れ価格も調べる。
2. 支出となる関税・送料・国内消費税等を引いて、利益がでるなら扱い決定。
3. 独自性(オリジナリティ)をだせる様、HP やブログを開設。商品を絞り込み専門店化する。 例・アトピーに効果があるといわれるハーブティー専門店。
4. ハーブについての無料レポートを発行して、見込み客を集める。
5. 見込み客にHP やブログにきてもらえるように、お誘いのレターを送る。
6. 集まった見込み客にメルマガを発行し、特価イベント等を仕掛ける。
7. PPC 広告(オーバチュアやアドワーズ)アフィリエイト、フェイスブック等を使い集客を図る。

以上、が大きな流れです。お客様からの注文に対しては、あなた自身が商品を保管梱包発送するのか、商品保管や梱包発送は代行にまかせるのかを考えておく必要があります。

このレポートを読んで頂いたあなたへ。

最後までレポートを読んで頂きまして、ありがとうございました。

海外個人輸入を始めてみたい初心者や、興味があるが何をしたらいいか分からない方に、Q&A形式で出来る限り分り易く書いたつもりです。

参考になりましたでしょうか。

最近、副業がクローズアップされています。様々な副業がある中で、

「海外商品を個人輸入し、ネット通販やオークション販売してみたい。」

「副業からスタートしてうまくいけば本業にしてみたい。」等、海外商品

に対する憧れや、海外個人輸入に興味をもたれている方が増えてきて

いると感じています。しかし、「具体的に何をすればいいのか」「何か

ら始めればいいのか」「書店に並んでいる貿易関連の本を読んでもい

まいち分からない。」そんな方が多いのか、現状ではないでしょうか。

このレポートはそんな海外個人輸入初心者のあなたが、最初に考える

幾つかの疑問について、実際に相談を受けた質問を選んで回答してき

ました。このレポートを参考に基礎的な知識を理解して頂き、今後は

より具体的なイメージを持って、海外個人輸入にトライしてもらえら

う願っています。

(著作権について)

当レポートは、著作権法で保護された著作物です。
当レポートの著作権は、筆者北村誠朗に付随します。
筆者の書面による事前許可なく、本レポートの一部または全ての複製・転売・転載することを禁じます。

(免責事項について)

当レポートは、筆者の経験や考えを掲載したものであり、全ての人に同一の効果・影響を保証するものではありません。

また当レポートの内容に対して、いかなる損害を受けることになりましても、
発行者・配布者は一切の責任を負いません。
全て、自己責任の上ご使用下さい。

(推奨環境)

このレポート上に書かれている URL はクリック出来ます。
PDF ファイルを閲覧出来ない場合は、以下より最新の Adobe reader をダウンロードして下さい。(無料)

<http://www.adobe.co.jp/products/acrobat/readstep2.html>

★海外個人輸入ナビゲーター

北村誠朗（きたむらせいろう）